

TECHNICO COMMERCIAL (H/F)

Basée à Niort (30 minutes de La Rochelle et au cœur du marais poitevin), AXITEC www.axitec.fr, spécialisée dans les solutions de manutention par le vide et premier fabricant français de préhenseurs à ventouses, conçoit et fabrique des équipements de manutention depuis plus de 20 ans.

Pour accompagner notre développement fort et constant, nous recrutons un(e) **TECHNICO COMMERCIAL(E)**

Vos principales activités sont :

- Développement du portefeuille clients sur une zone géographique donnée : prospection de nouveaux clients, fidélisation des clients existants, suivi des objectifs de ventes prédéfinis, définition du plan de tournée, visites commerciales
- Vente d'équipements ou de prestations liées aux équipements : analyse les besoins du client, traduction du cahier des charges du client auprès des services techniques internes, proposition des solutions adaptées (faisabilité, planning et coûts), négociation, relance, conclusion de la vente et suivi de la commande
- Service après-vente : transmissions des critiques, suggestions et matériels défectueux aux services de l'entreprise (R&D, qualité, maintenance, etc.), assistance technique de premier niveau
- Mise en place des actions commerciales : création et diffusion des supports commerciaux, élaboration ; réalisation et suivi d'actions de prospection ou d'entretien du portefeuille ; participation à des salons professionnels
- Participation à la politique commerciale de l'entreprise : veille stratégique, plans d'actions commerciales, élaboration de l'offre de biens et services, reporting d'activité

Vos principales compétences et qualités sont :

- Maîtrise technique spécifique au secteur et aux produits
- Maîtrise des techniques commerciales (prospection, négociation, vente, devis, facturation, etc.)
- Utilisation des logiciels de bureautique (agenda, tableur, mail, traitement de texte, ERP, etc.)
- Avoir des notions de gestion (administrative et comptable)

Vos principales qualités sont :

- Savoir argumenter et convaincre ; être disponible, être à l'écoute ; savoir développer un réseau ; être réactif, avoir un excellent sens relationnel, avoir un esprit de compétition, aimer travailler en équipe ; être méthodique, rigoureux et organisé.

Adresser votre candidature à nadine.delanoue@axitec.fr