

Basée à Niort, AXITEC [www.axitec.fr](http://www.axitec.fr), spécialisée dans les solutions de manutention par le vide et premier fabricant français de préhenseurs à ventouses, conçoit et fabrique des équipements de manutention depuis plus de 20 ans.

Recrute un(e) **ASSISTANT COMMERCIAL B to B** (H/F) –

remplacement congé maternité CDD - temps complet – 6 mois

Assure l'interface entre les clients, la société et les chargés d'affaires en collaboration avec la Direction commerciale.

Réalise le traitement commercial et administratif des demandes et commandes des clients dans un objectif de qualité.

### Activités significatives

- Planifier et gérer la location d'un parc de 25 palonniers à ventouses
- Communiquer sur les produits et les services de l'entreprise
- Etablir les devis de location, révision/réparation et définir des conditions de vente avec des clients
- Adapter et négocier la solution logistique
- Organiser la gestion des contrats de vente depuis la réception des commandes jusqu'à la livraison des produits chez le client
- Prendre en charge et qualifier les demandes entrantes pour les répartir vers les chargés d'affaires
- Avec l'appui de la chargée de communication, préparer les actions commerciales et/ou des mailings ciblés (ex. salons)
- Saisir et éditer les éléments nécessaires à la livraison et à la facturation

### Compétences requises

- Aisance relationnelle au téléphone – B to B, sens du commerce
- Gestion de la logistique
- Diplomatie, gestion des priorités, réactivité, travail d'équipe
- Affinité avec curiosité pour les produits industriels et techniques

Début du CDD : Mars 2021 - Rémunération selon profil + intéressement

Adresser votre candidature à [nadine.delanoue@axitec.fr](mailto:nadine.delanoue@axitec.fr)